

*La Nube “Hoy” el paradigma
para el mundo empresarial!!!!!!*

**CONSOLIDACIÓN DE SERVIDORES , VIRTUALIZACIÓN
& CLOUD COMPUTING, EL RETO ES AHORA”**



**ES MOMENTO DE IR HACIA...
LA NUBE**

Necesidad para cubrir todas las áreas!



Branch Office



Plant

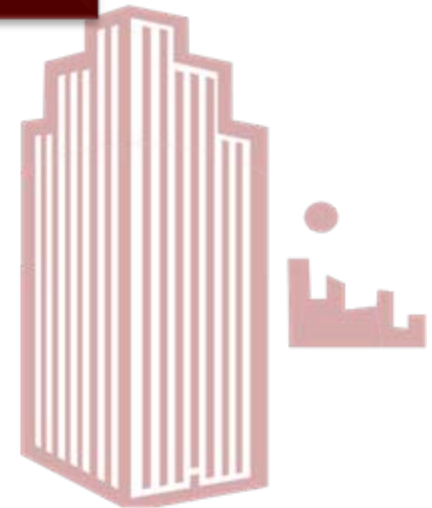
HQ HQ

85% de las compañías consideran que las comunicaciones unificadas son muy importantes para las empresas



Store

Road Warrior

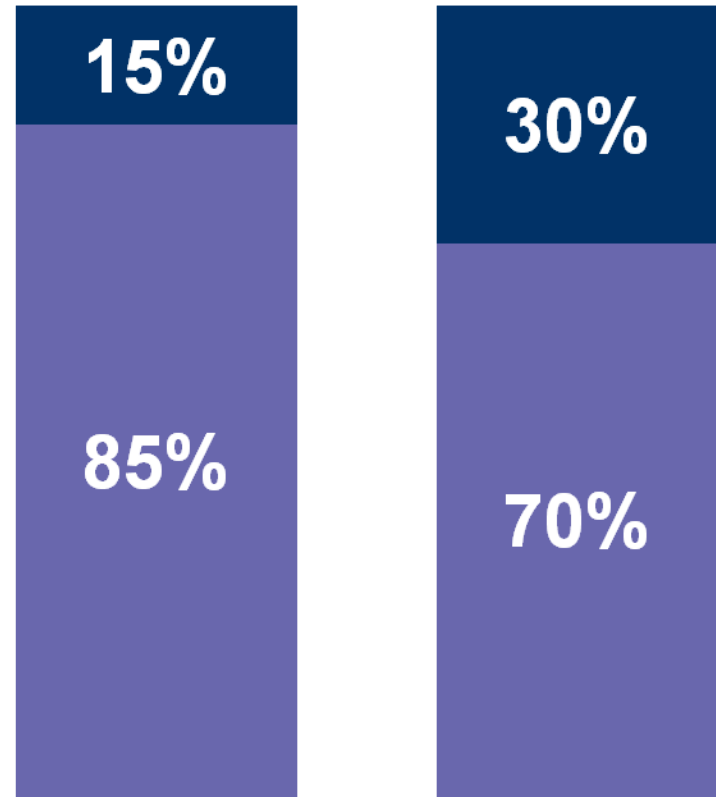


Reducir el presupuesto Operativo



Innovación

Operación



Today

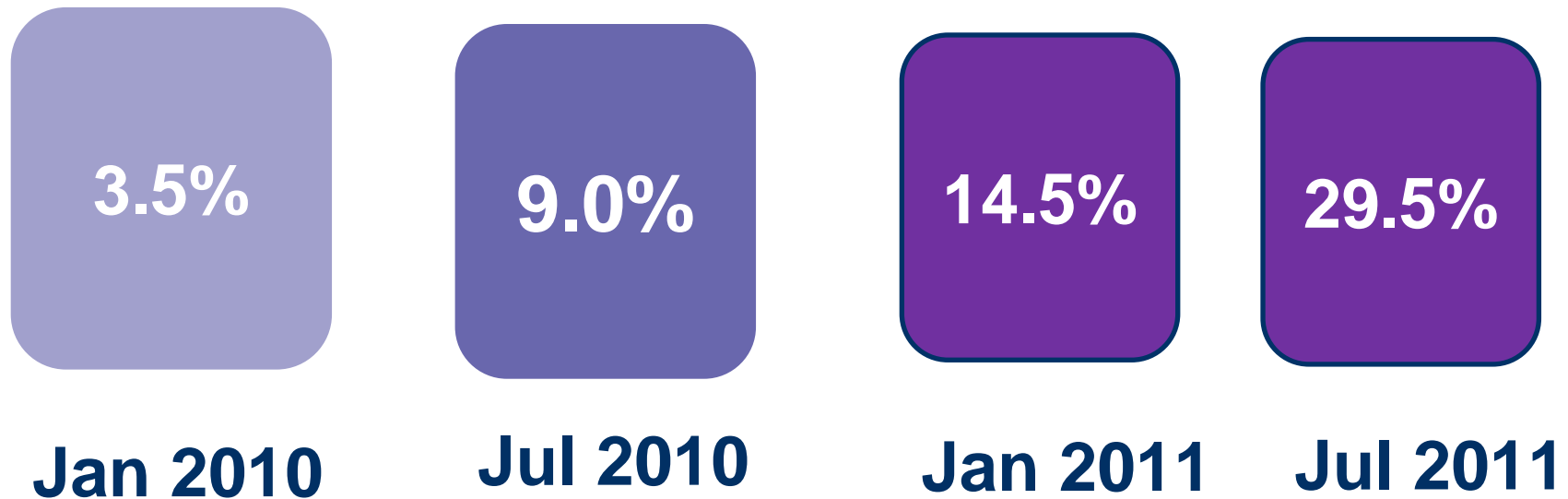
Desired

CIO debe retirar los controles!

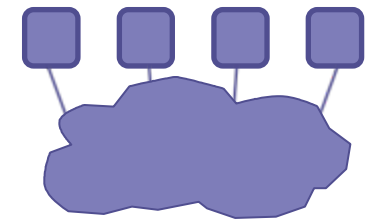


Pero... en corto tiempo, los que entienden, los incluyen en los planes y lo Adoptan

Are you currently using or considering using any cloud services or cloud computing in your organization?



Dos o Tres Acercamientos a la Nube



Privado

- **Diseñado y restringido para una empresa . (extendido a sucursales)**
- **Un recurso compartido internamente.**
- **CIO is el proveedor que administra el servicio a los usuarios**

Híbrido

Portafolio de servicios que una parte es privada y otra complementa dacon servicio cloud público
Algunos servicios específicos se entregan con una combinación de modelos públicos y privados (e.g., la nube privada "que estalla" a un servicio público de la nube

Público

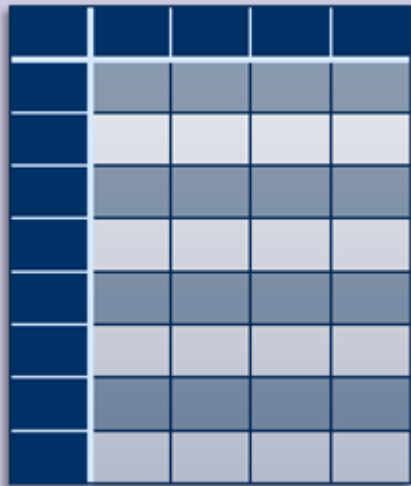
Diseñado para un mercado, no a una sola empresa

Abierto para el universo, sin restricciones de usuarios

Servicios Cloud Cambia el Rol del CIO

- El CIO se convierte en un Proveedor de Servicios de TI y debe administrar y gerenciar los servicios Cloud privados y/o públicos

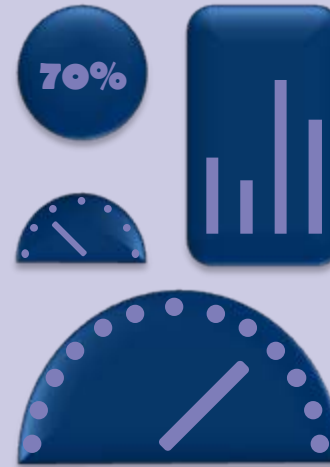
Price & TCO Manager



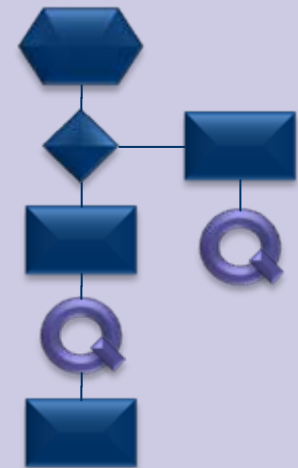
SLA Portfolio Manager



Usage Metrics Dashboard



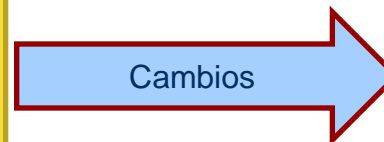
Quality Assurance Process



Aspectos relevantes en Venezuela que influyen en la toma de decisiones

- **Fuga de profesionales especializados**
- **Complejidad cada vez mayor por la acelerada convergencia de TI y Telecomunicaciones**
- **Control de cambio y adquisición de divisas preferenciales afectan el crecimiento de las empresas**
- **Inversiones altas para migrar a plataformas dinámicas**
- **Intervenciones y expropiaciones de empresas altamente productivas**
- **Problemas energéticos impactarán el mercado a corto y mediano plazo**

•

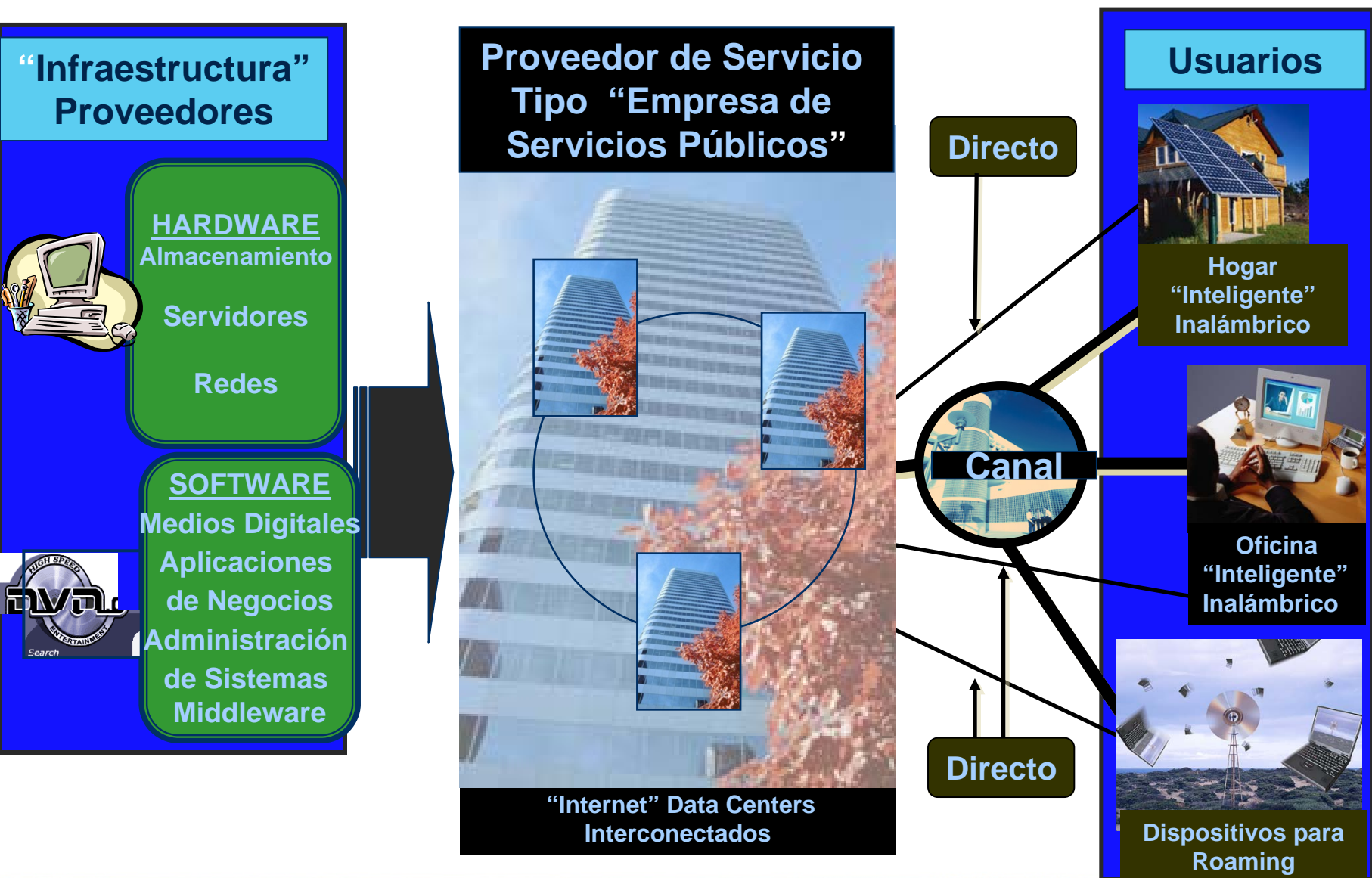


**TECNOLOGIA
Y TELECOM**



**CENTRADAS
EN SERVICIOS**

Ecosistema de la Tecnología y Telecomunicaciones Centrada en Servicios




Impacto del Ecosistema sobre los Proveedores

- Establecer alianzas estratégicas para asegurar una fuente escalable y amplia de las mejores Tecnologías.
- Construir estrategias de canales robustos para asegurar acceso a nuevos clientes y mercados.
- Implementar nuevas estructuras de precio (ej. Entre proveedores y clientes al igual que con los fabricantes).
- Mover la propiedad de la infraestructura hacia el proveedor de Servicio

Impacto del Ecosistema sobre los Proveedores

- **Incremento Dramático en la adquisición por volumen por parte del Proveedor de Servicio**
- **Necesidad de mayor objetividad para soportar las necesidades heterogéneas de los clientes.**
- **Movimiento de la inversión del capital completa hacia los proveedores de servicio y necesidad de nuevos modelos financieros para los participantes del ecosistema.**



Nuestras metas son finitas, sin embargo estamos rodeados de posibilidades que son infinitas y el propósito es atrapar tanto como podamos de ese infinito.

Alfred Noreth

***La Nube “Hoy” el paradigma
para el mundo empresarial!!!!!!***

**CONSOLIDACIÓN DE SERVIDORES , VIRTUALIZACIÓN
& CLOUD COMPUTING, EL RETO ES AHORA”**



**ES MOMENTO DE IR HACIA...
LA NUBE**